



„Die einzige Möglichkeit, Menschen zu motivieren, ist Kommunikation.“ Lee Iacocca

KOMQUADRAT GmbH

Agentur für Kompetenzentwicklung

- training
- coaching
- consulting

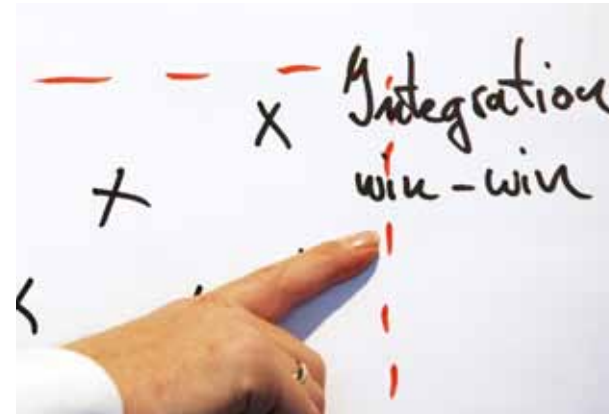
■ Die Philosophie

Die KOMQuadrat GmbH, Agentur für Kompetenzentwicklung, wurde 2003 gegründet und versteht sich als kompetenter Partner in der Durchführung von Aus- und Weiterbildungsmaßnahmen, Seminaren und Consulting Leistungen. Der werteorientierte Umgang mit Kunden, Partnern und Teilnehmern steht für uns stets im Vordergrund, um so nachhaltig am Unternehmenserfolg unserer Kunden mitzuarbeiten.

Ziel der KOMQuadrat ist es, die persönliche Kompetenz einzelner Mitarbeitern, Führungskräfte und Top Manager in Form von Coaching und Training zu erweitern, dass diese die Anforderungen ihrer dynamischen Umwelt konstruktiv mitgestalten können.

Die Identifikation und die Leidenschaft mit der wir Arbeiten steht stets im konstruktiven Dialog mit Kunden und Teilnehmern, um qualitativ und emotional in bester Erinnerung zu bleiben.

Die KOMQuadrat ist sich seiner großen Verantwortung bewusst, die notwendig ist Beratungssituationen professionell zu führen. Unsere Philosophie ist eine langfristig vertrauensvolle Zusammenarbeit mit unsern Kunden basierend auf win-win Situationen für den gemeinsamen Erfolg. Ein hohes Maß an interdisziplinärem Denken ist für uns Voraussetzung, um Projekte erfolgreich zu realisieren.



„Mein Job ist es nicht,
es den Menschen besonders
leicht zu machen.
Mein Job ist es,
sie besser zu machen.“

Steven Paul Jobs



■ Begleiten

Den Mitarbeiter, die Führungskraft, den Top Manager am Arbeitsplatz zu begleiten und Kompetenzen, Einsichten und Einstellungen zu vermitteln.



■ Begeistern

Menschen für Ideen, Einstellungen zu begeistern, um mit Spaß und Freude eine Identifikation mit unserem beruflichen Tun herzustellen. Engagement und Motivation löst Begeisterung bei uns und unseren Kunden aus.



■ Gestalten

Mit den Kunden und Teilnehmern Handlungsfreiräume für Kreativität, Offenheit, und Identifikation entdecken. Moderieren

und Reflektieren für ein erfolgreiches Projektmanagement von der Strategie bis zur Umsetzung heißt für uns gestalten.



■ Kommunizieren

Miteinander Sprechen, verhandeln, austauschen und Sachverhalte lösen auch in schwierigen Gesprächssituationen gehören

zu unseren täglichen Herausforderungen. Mit Teilnehmern und Mitarbeitern respektvoll wertschätzend umgehen, sind die Bausteine unserer erfolgreichen Kommunikation.

■ Training

- Team & Führung
- Arbeitstechnik
- Kommunikation
- Verkaufsschulungen
- Forderungsmanagement
- Moderation
- Vertrieb
- Telefontraining Inbound und Outbound
- Rhetorik
- Verhandlungstechnik
- Kundenorientierung

GTZ, Eschborn

“Von unseren Auszubildenden erhielt ich durchgehend positive Rückmeldungen zu Ihrem Seminar. Für die offenkundig erfolgreiche und gewinnbringende Veranstaltung möchte ich mich bei Ihnen bedanken.“

U. Heise, Ausbildungsleiter

■ Coaching

- Einzelplatzcoaching
- Side by Side Coaching
- Karriereentwicklung
- Begleiten von Führungskräften



■ Consulting

- Beratung für Maßnahmen zur Verbesserung der Kundengewinnung
- Schulungskonzepte für Personalentwicklung
- Konzeption Führungskräfteentwicklung
- Service- und Kundenorientierung

■ Projektauszug

- Entwicklung und Projektleitung als Autor des Web based Trainings (WBT): Rhetorik und Präsentation in Zusammenarbeit mit EdMedia. Das WBT ist als Blended Learning Modul konzeptioniert mit Übungen für 2 Präsenztage.
Kunde: **ABB**
- Planung und Durchführung der Seminarbausteine Kundenorientierung und Rhetorik: Vom Seminar bis zum Side by side Coaching
Kunde: **Silhouette**
- Moderationen zu den Themen: Strategie, Employer Branding, Service Desk u.a.
Kunden: **bebit/EOS KSI**
- Planung und Durchführung von Trainingsmaßnahmen im Forderungsmanagement, mit Arbeitsplatzbegleitung und Realisierung von offenen Forderungen für zahlreiche Kunden der EOS KSI



Silhouette Deutschland GmbH

„Flexibel mit maßgeschneiderten Übungen und Beispielen, wusste er bei unseren Mitarbeitern zu überzeugen. Mit Empathie und der nötigen Analysefähigkeit entwickelte er unsere Mitarbeiter kontinuierlich weiter. Wir werden auch weiterhin mit ihm erfolgreich zusammenarbeiten.“

H.P. Jerch, Leiter Innendienst



■ Christoph M. Maier-Stahl

Geschäftsführer
Dipl.-Pädagoge, Spiel- und Theaterpädagoge

- Trainer
- Berater
- Autor
- Musiker

Maier-Stahl@KOMquadrat.de
0170 / 81 33 862

Duale Hochschule, Mannheim

„Die Studenten haben Sie übrigens bei der Dozentenbewertung zum besten Dozenten des ersten Semesters gewählt. Glückwunsch! Sie sollten mehr bei uns machen.“

Prof. Dr. Christian Führer,
Studiengangsleiter Dienstleistungsmarketing

EOS KSI, Mannheim

„Herr Maier-Stahl begleitet unser Unternehmen seit fast 10 Jahren erfolgreich. Seine humorvolle, zeitweise etwas „schräge“ Art, trägt dazu bei, dass die Teilnehmer bei ihm mit Spaß und Begeisterung lernen. Auch in ihm zunächst fremde Thematiken arbeitet er sich schnell und akribisch ein. Mit feinem Gespür und viel Empathie hat er sich in unser Unternehmen mit seiner Art und Philosophie hineinversetzt und vertritt so in Kundenschulungen auch unser Unternehmen hervorragend bei unseren Auftraggebern.“

Stefan Seltenhorn, Leitung Personalabteilung



■ Christoph M. Maier-Stahl

Autor von:

- „Rhetorik und Präsentation“
Web based Training, Heidelberg 2010
- „Einzigartig bewerben“
Weinheim, 2. aktualisierte Auflage 2006, ISBN 3-407-22617-9
- „Schlüsselfaktoren: Mimik, Gestik, Sprache, Auftreten, Kommunikation“
in H. Wannenwetsch
„Erfolgreiche Verhandlungsführung in Einkauf und Logistik“
Heidelberg, 2004, aktualisierte 2. Auflage von 2008
- „Outplacement. Ein Interview.“
Düsseldorf, Nr. 2, 06/02, Auflage 1.000 Exemplare
- „Tipps zur Stellensuche im Internet“
Bonn, Nr. 37, 09/01, Auflage 155.000 Exemplare

Beltz Verlag, Weinheim

„Die ersten 50 Seiten Ihres Manuskriptes habe ich nun lektoriert und muss sagen, dass mir Ihre Ausarbeitungen sehr gut gefallen: gut geschrieben, klar und übersichtlich. Auch unsere Praktikantin ist absolut begeistert von Ihrem Manuskript. Wir kommen allerdings auf 260 bis 280 Seiten. Ich muss sehen, ob wir dieses Buch nicht als Einzeltitel machen können.“

I. Sachsenmeier, Lektorin



■ Anita Wagner

Assistenz der Geschäftsführung
Techn. Betriebswirt (IHK)

Ihre kompetente Ansprechpartnerin für

- Organisation,
- Termine
- Und alle Ihre Fragen

Anita.wagner@komquadrat.de
0174 / 205 9448

KOMQuadrat GmbH

Agentur für Kompetenzentwicklung
Katharinenstr. 47
68199 Mannheim
0621/ 437 66 44



www.komquadrat.de
Registergericht: Amtsgericht Mannheim
Registernummer: HRB 432880

■ Referenzen

■ Firmenkunden

- ABB
- ABX
- ArenoNet
- BASF
- Bebit
- Bilfinger Berger
- Bridgestone
- Coca Cola
- Continental Reifen
- DER Deutsches Reisebüro
- Deutsche Post
- Deutsche See
- DHL
- Dr. Schmidt
- Duale Hochschule
- EOS KSI
- Freudenberg
- Goodyear
- GIZ
- Konica Minolta
- Linde
- MAN
- Otto Wolff
- Pirelli
- Price Waterhouse Coopers
- PROGAS
- Raab Karcher
- Seeberger

- Silhouette Deutschland
- Städtische Bühne Osnabrück
- Tarkett
- Techem
- TMS
- TÜV Hessen
- TÜV Süd
- TUI
- Vergölst
- Viessmann
- VW
- Würth

■ Partner

- Beltz Verlag
- BZE
- EOS KSI
- GQIB
- Incubic
- Maier Architekten
- Medienfachwirt Mannheim
- SOMM
- Timo Stapf
- TMS